

感性だけではなく「確率を上げる」科学！
売れるお店づくり 15の法則 を学び、
売場・ショップを手直しできる！ 売上アップの施策を打てる！
それが、レイアウトマスター®！



Instagram
始めました！
#レイアウトマスター
#売上アップ
#店舗ディスプレイ

レイアウトマスター® 認定コース 第3期生 募集！

5/19 (金)
開講

K サポート
オリジナル
認定コース

5回の講習 + 認定試験で
レイアウトマスター®資格 を取得する オリジナル認定コース

受講費 期間限定価格 お一人様
¥198,000(税込み) ← 通常 ¥398,000(税込み)

どうすれば？ お店のこんな悩み、何とかできないか・・・



お客様の
歩行速度が
緩むのか・・・

立ち止まって
くれるのか・・・

ショッピングして
くれるのか・・・

商品を
手に取って
くれるのか・・・

リピーターが
増えるショップに
なるのか・・・

コロナで客数もスタッフ数も減少する中、レイアウトマスター®なら、
最前線でお客様に向き合う店頭スタッフを、売れるお店づくり 15の法則 で強力バックアップ！
レイアウトマスター®は店長・SVに必須のスキル として、今注目されています！
カリスマ店長・究極のSV(スーパーバイザー) への道 を歩き出すチャンスです！



レイアウトの実例をご紹介します！ 商業施設内 婦人服ショップ

before レイアウト手直し前
売上 前年比 ▲12.0%



レイアウト
変更！

after 手直し後 売上 月計
前年比 +13.7%



売上げ不振ショップを
レイアウトマスター®が
手直しすると・・・

あっという間に
前年プラスの
売上に！

その理由は研修で！

レイアウトマスター®認定コース

ファッション・物販～食品に至るまで、
展開の拡大縮小は Must Job!

レイアウトマスター®の法則を修得すれば...

- そのお店の環境に合わせ、什器配置のベストな答えを出せる
- 展開の拡大縮小（展開図面）のプロフェッショナルになる
- クローズアップアイテムの打ち出し方に迷わなくなる
- POP プライスカードの大きさ・位置が的確に → 効果を最大化
- 売れないお店の原因がはっきり解るようになる（店舗診断力向上）



※実際のショップで、
レイアウト臨店を行う講師（中央）

商品アイテムの大きさや環境が違っても、15の法則は驚くほど有効に機能します。

- 適正な什器レイアウト
- 入店間口の取り方
- ボディの位置
- 棚のピッチ
- 視認導線先のフェースアウト位置
- 各アイテムの並べ方
- POPの位置
- クローズアップ商品集積のキャッチコピー などなど...

消費者心理と行動観察のデータに基づいた 売れるお店づくり15の法則 を、
5回の研修+資格認定試験のオリジナル認定コースで学べるのは、
Kサポートだけ!!



※実際のレイアウト臨店風景
ショップ店長様に説明を行う（手前左側）

スケジュール 全6回 10:30～17:30



zoom / リアル

■ 第1回 5/19 (金)

- ・ レイアウトマスター®に出来ること
- ・ レイアウトマスター®の法則を学ぶ前に知っておきたいこと
- ・ レイアウトマスター®15の法則

■ 第2回 6/21 (水)

- ・ レイアウトマスター15®の法則
- ・ マーケティング戦略思考

■ 第3回 7/19 (水)

- ・ レイアウトマスター®15の法則
- ・ レイアウトマスター®の法則をどのように伝えるか（ロールプレイング）

■ 第4回 8/22 (火)

- ・ レイアウトマスター®15の法則
- ・ コミュニケーション法

■ 第5回 9/22 (金)

- ・ レイアウトマスター®15の法則
- ・ お客様の購買行動を誘発する仕組み
- ・ 最後のツメ POPの役割

■ 第6回 10/20 (金) 認定試験

※第6回認定試験は会場のみの実施となります。

受講費

期間限定価格 お一人様

¥198,000(税込み) ← 通常 ¥398,000(税込み)

講師

株式会社Kサポート
教育研修事業部 インストラクター

阪本 浩康



駅立地商業施設
駅ナカ・お土産屋さんの
スペシャリスト!

会場

Kサポート セミナールーム
(近鉄百貨店 上本町店 11階)

〒543-8543

大阪市天王寺区上本町6-1-55

TEL 06-6776-9779

FAX 06-6776-7100

近鉄百貨店入社後、百貨店の教養用品、家具・寝装品、家庭用品の分野で管理運営のほか、
海遊館、ウェスティン都ホテル京都等の店外ショップでも、販売、スタッフ育成、売場運営を担当。
2017年より、Kサポート 臨店販売力強化担当として活躍。
主に「レイアウトマスター法則」のノウハウを使い、近鉄百貨店をはじめ商業施設などの販売力強化に携わる。

お申し込みについて

1. お申し込み方法

- ①下記の参加申し込み書にご記入のうえ、Kサポート教育研修事業部へFAX・郵送またはインターネットで開催の7日前までにご送付ください。(ただし7日前の場合は、直接当社へお電話でご連絡ください。
(TEL: 06-6776-9779)
- ②参加者が少人数の場合、中止もしくは延期させていただく場合がございます。
中止の場合は、ご入金いただいた受講料を全額返金いたします。

2. 受講料のお支払いについて

- ①お申し込み受付完了後、受講証および請求書をお申し込み者様宛にお送りいたします。
7日を過ぎて書類が届かない場合は、お手数ですがご確認をお願いいたします。
- ②受講料のお振込みは必ず開催日までをお願いいたします。振り込み手数料はお申し込者様でご負担ください。
領収書は通常発行を省略させていただいております。それ以降になる場合や当社へ直接お支払いに来られる場合は、あらかじめご連絡ください。

3. その他

お申し込み後の変更またはキャンセルは、開催日の7日前までお受けいたします。
キャンセル料は、開催日6日前～前日は受講料の30%、当日は受講料全額です。

〒543-8543 大阪市天王寺区上本町 6-1-55 近鉄百貨店上本町店 11 階

株式会社 Kサポート 教育研修事業部 公開講座受付係宛

TEL: 06-6776-9779 FAX: 06-6772-7100

<https://www.platz-kks.co.jp> (インターネットからもお申し込みいただけます)

®レイアウトマスター資格認定コース 参加申込書

(フリガナ) 会社名	(フリガナ) お申し込み責任者			
	所属・役職			
所在地	□□□-□□□□		TEL.	() -
			FAX.	() -
			E-mail	
			メールマガジン 配信	☐ 希望する ☐ 希望しない
ご参加者氏名 (フリガナ)		所属・役職	ご参加者 メールアドレス	備考

◎お手数ですが、本講座をお知りになったきっかけをお教えてください。※該当するものに印・記入をお願いいたします。

1. パンフレット (郵送・設置)
2. ご友人・知人の紹介
3. 弊社ホームページ
4. 弊社社員 () の紹介
5. その他 ()

◎参加申し込み書にご記入いただいた個人情報は、①受講証および請求書の発行・発送 ②弊社開催の講座・セミナーのご案内 に限って使用させていただきます。

②が不要な場合は右にチェック願います。 ☐ 不要