

公開講座

～「ちょっと入ってみよう」「また行ってみたい」
商品の見せ方ひとつで集客力も売上もアップする～

VMD基礎講座

詳細・お申込みは
こちら

- 開催日 2022年6月8日(水) 13:30～17:30
- 会場 近鉄百貨店上本町店 11階 Kサポートセミナールーム
(大阪市天王寺区上本町 6-1-55)
- 受講料 おひとり様 8,800円(消費税込み)



講座について

買い物の8割は衝動買いです。

思わずお客様が入ってしまう店頭力をアップすること、店内に入ってくださったお客様に商品を魅力的に魅せることは売上を上げるための大切な要素です。

また、「モノ」が溢れている今、「買いたい動機」を作るPOPも効果を発揮します。

当講座では、VMDの基本的な考え方、手法、POPなど『売場づくり』のノウハウをワークを通して、楽しみながら学んでいただきます。

講師

Kサポート 教育研修事業部 チーフインストラクター
売場塾認定 VMDインストラクター
石井 早代



研修プログラム(4時間コース)

1. VMDの基礎

- ・VMD(ビジュアルマーチャンダイジング)とはなにか
- ・視認率と滞留時間

2. MDP(マーチャンダイジングプレゼンテーション)の3要素について

- ・VP、PP、IPとは
- ・IPの商品整理の手法(買いやすい売場づくり)
- ・PP、VPの基本構成(回遊する売場づくり 集客する売場づくり)
- ・15センチの魔力
- ・商品陳列はお客様の関心度別

3. 効果的なPOPについて

- ・サイン、POPの種類
- ・POPのコピーの書き方
- ・POPをルール化する
- ・見やすいデザイン<レイアウト、カラー>
- ・効果的なPOPの使い方
- ・POP作りのチェック項目

4. 紙コップを使ってディスプレイをつくろう

お申し込みについて

1. お申し込み方法

①下記の参加申し込み書にご記入のうえ、Kサポート教育研修事業部へFAX・郵送、またはインターネットで開催の7日前までにご送付ください。

(ただし7日前の場合は、直接当社へお電話でご連絡ください。TEL06-6776-9779)

②参加者が少人数の場合、中止もしくは延期させていただく場合がございます。

中止の場合は、ご入金いただいた受講料を全額返金いたします。

2. 受講料のお支払いについて

①お申し込み受付完了後、受講証および請求書をお申し込み者様宛にお送りいたします。

7日を過ぎて書類が届かない場合は、お手数ですがご確認をお願いいたします。

②受講料のお振込みは必ず開催日までをお願いいたします。

振り込み手数料はお申し込み者様でご負担ください。領収書は通常発行を省略させていただいております。それ以降になる場合や当社へ直接お支払いに来られる場合は、あらかじめご連絡ください。

3. その他

お申し込み後の変更またはキャンセルは、開催日の7日前までお受けいたします。

キャンセル料は、開催日6日前～前日は受講料の30%、当日は受講料全額です。

〒543-8543 大阪市天王寺区上本町 6-1-55 近鉄百貨店上本町店 11階

株式会社 Kサポート 教育研修事業部 公開講座受付係宛

TEL : 06-6776-9779 FAX : 06-6772-7100

<http://www.platz-kks.co.jp> (インターネットからもお申し込みいただけます)

「VMD基礎講座 6月8日(水)」参加申し込み書

(フリガナ) 会社名		TEL.	() -
		FAX.	() -
所在地	□□□-□□□□	(フリガナ) お申し込み責任者	
		所属・役職	
ご参加者氏名 (フリガナ)	所属・役職	◎お手数ですが、本講座をお知りになったきっかけをお教えてください。 ※該当するものに印・記入をお願いいたします。 1.パンフレット(郵送・設置) 2.ご友人・知人の紹介 3.弊社ホームページ 4.弊社社員()の紹介 5.近鉄百貨店 外商本部の紹介 6.その他() ◎参加申し込み書にご記入いただいた個人情報は、 ①受講証および請求書の発行・発送 ②弊社開催の講座・セミナーのご案内 に限って使用させていただきます。 ②が不要な場合は右にチェック願います。 <input type="checkbox"/> 不要	