

公開講座

～オンライン開催 オンラインの良さを活かして営業機会を獲得する！～

オンライン時代を生き抜く 「リモート商談術」

- 開催日 2021年8月20日(金) 10:00～17:00
- 会場 あべのトラス6階 ミーティングルーム
(大阪市阿倍野区松崎町 2-2-14)
- 受講料 おひとり様 13,200円(消費税込み)

講座について

オンラインの時代になり、商談や打ち合わせの在り方が大きく変わりました。使うツールに対する慣れが必要なのは…、実際に会えない中でどのようなコミュニケーションをとればよいのか…等、戸惑いもあると思いますが、オンライン商談に関して、十分に対応方法があるということもわかってきています。オンライン研修を250回以上経験し、かつ自身のリモート商談を頻繁に活用している講師から、即、使えるエッセンスを学んでいただきます。リモートの良さを知ること、是非コンタクトの選択肢として使えるようにサポートさせていただきます。

※会場(あべのトラス)でのご参加、もしくはオンライン(Zoom)でのご参加を選んでいただけます。
※オンライン(Zoom)でのご参加の場合は、お申し込み後、詳細をお知らせいたします。

※申込人数が研修実施に必要な人数に達しない場合は、やむを得ず講座を中止する場合がございます。あらかじめご了承ください。(最少催行人数4名)

講師

株式会社 SmartPresen 代表取締役
プレゼンコンサルタント・組織開発コンサルタント
新名 史典

研修プログラム(6時間コース)

1. オンラインとリアルの違いを理解する！
(1) Web会議システムの使い方に慣れよう
(2) 今日みなさんが知りたいこと！【ワーク】
(3) オンラインはここがリアルと違う
2. リモート商談の事前準備
(1) 限られた時間を有効に活用する事前準備
(2) あらかじめ内容と質問事項を共有する【ワーク】
(3) 相手の環境も事前に把握すべき重要要素
3. ファシリテーション力を発揮して商談を進める【講義・ワーク】
(1) 名刺交換の代わりにどうするか？
(2) 話し方、伝え方の工夫
(3) 非言語コミュニケーションがより重要に
4. 相手の意見を引き出すための配慮
4. Web商談をやってみましょう！
(1) 初回訪問のケースでやってみよう！【ワーク】
(2) 相互フィードバックと全体共有【ワーク】
(3) 今後の成長のためのトレーニング法
5. 商談後のフォローと資料の活用を工夫する
(1) リアルよりも共通認識を確認することが重要
(2) 移動時間がないことを活用して即メモ送付
(3) オンラインでは資料の力がもろに出る！【ワーク】
6. 環境を整えることも商談の要素
(1) 自分の見え方を相手目線で理解する
(2) どんな工夫ができるしょう？【ワーク】
(3) 本講座の振り返り&全体共有【ワーク】

お申し込みについて

1. お申し込み方法

① 下記の参加申し込み書にご記入のうえ、Kサポート教育研修事業部へFAX・郵送、またはインターネットで開催の7日前までにご送付ください。

(ただし7日前の場合は、直接当社へお電話でご連絡ください。TEL06-6624-6217)

② 参加者が少人数の場合、中止もしくは延期させていただく場合がございます。

中止の場合は、ご入金いただいた受講料を全額返金いたします。

2. 受講料のお支払いについて

① お申し込み受付完了後、受講証および請求書をお申し込み者様宛にお送りいたします。

7日を過ぎて書類が届かない場合は、お手数ですがご確認をお願いいたします。

② 受講料のお振込みは必ず開催日までをお願いいたします。

振り込み手数料はお申し込み者様でご負担ください。領収書は通常発行を省略させていただいております。それ以降になる場合や当社へ直接お支払いに来られる場合は、あらかじめご連絡ください。

3. その他

お申し込み後の変更またはキャンセルは、開催日の7日前までお受けいたします。

キャンセル料は、開催日6日前～前日は受講料の30%、当日は受講料全額です。

〒545-0053 大阪市阿倍野区松崎町2-1-28 近鉄松崎町ビル2階

株式会社 Kサポート 教育研修事業部 公開講座受付係宛

TEL 06-6624-6217 FAX 06-6624-6081

<http://www.platz-kks.co.jp> (インターネットからもお申し込みいただけます)

《オンライン時代を生き抜く「リモート商談術」 8月20日(金)》参加申し込み書

(フリガナ) 会社名			TEL.	() -
			FAX.	() -
所在地	□□□-□□□□		(フリガナ) お申し込み責任者	
			所属・役職	
ご参加者氏名 (フリガナ)	所属・役職	ご参加方法 (どちらかに○)	<p>◎お手数ですが、本講座をお知りになったきっかけをお教えてください。 ※該当するものに印・記入をお願いいたします。</p> <p>1.パンフレット(郵送・設置) 2.ご友人・知人の紹介 3.弊社ホームページ 4.弊社社員()の紹介 5.近鉄百貨店 外商本部の紹介 6.その他()</p> <p>◎参加申し込み書にご記入いただいた個人情報は、 ①受講証および請求書の発行・発送 ②弊社開催の講座・セミナーのご案内 に限って使用させていただきます。</p> <p>②が不要な場合は右にチェック願います。 <input type="checkbox"/> 不要</p>	
		Zoom 会場		