

売れるお店づくり15の法則 をマスター

Kサポート  
オリジナル認定コース

# ®レイアウトマスター 認定コース 全6回

®レイアウトマスター は  
Kサポートの登録商標です

お待たせしました！

6/14(火)

新規開講！

5回の講習  
+ 認定試験 で

®レイアウトマスター資格  
を取得する  
オリジナル認定コース

消費者心理 と 行動観察 のデータに基づいた法則  
を学んで、  
カリスマ店長  
究極のSV(スーパーバイザー)への  
道を歩む！

● スケジュール ●

第1回 6/14(火) 10:30~17:30

第2回 7/20 (水)            "  
第3回 8/26 (金)            "  
第4回 9/21 (水)            "  
第5回 10/20 (木)            "  
第6回 11/18 (金) 認定試験    "

会場：Kサポート 上本町セミナールーム  
(近鉄百貨店上本町店1 1階)

費用：お一人様 132,000円 (税込み)

講師：株式会社 Kサポート取締役  
心理カウンセラー 輪嶋 啓匡 (わじま ひろただ)



## 公開講座

®レイアウトマスター資格を取得する！ オリジナル認定コース

# ®レイアウトマスター 認定コース 全6回

- 開催日 2022年 6月14日(火) 10:30~12:30
- 会場 近鉄百貨店上本町店11階 Kサポートセミナールーム  
(大阪市天王寺区上本町6-1-55)
- 受講料 おひとり様 132,000円(消費税込み)

### 講座について

### どうすれば？

お客様の歩行速度が緩むのか 立ち止まってくださるのか ショップインしてくださるのか  
商品を手に取ってくださるのか リピーターが増えるショップになるのか・・・

感性だけではなく「**確率を上げる**」科学

売れるお店づくり 15の法則 をマスターして売場・ショップを手直しできるのが、

®レイアウトマスター です！

ファッション・物販において、展開の拡大縮小は Must Job  
レイアウトマスターの法則を修得すれば...

- ・そのお店の環境に合わせ、什器配置のベストな答えを出せる
- ・展開の拡大縮小(展開図面)のプロフェッショナルになる
- ・クローズアップアイテムの打ち出し方に迷わなくなる
- ・POP Price Cardの大きさ・位置が的確に→効果を最大化
- ・売れないお店の原因がはつきり解るようになる(店舗診断力向上)



**商品アイテムの大きさや環境が違っても、15の法則は驚くほど有効に機能します。**

- 適正な什器レイアウト ●入店間口の取り方 ●ボディの位置 ●棚のピッチ ●視認導線先のフェースアウト位置
- 各アイテムの並べ方 ●POPの位置 ●クローズアップ商品集積のキャッチコピー などなど・・・

消費者心理と行動観察のデータに基づいた 売れるお店づくり15の法則 を、

**5回の研修+資格認定試験のオリジナル認定コース**で学べるのは、Kサポートだけです。

®レイアウトマスターとして、**カリスマ店長・究極のSV(スーパーバイザー)への道** を歩き出すチャンスです！

### 講師

講師：株式会社Kサポート 取締役 教育研修事業部長

心理カウンセラー **輪嶋 啓匡** (わじま ひろただ)

心理学と百貨店マネージャー・バイヤー20年以上のキャリアを融合させ、独自のノウハウを構築。  
多数のブランド・ショップのトップラインを引き上げてきた店舗コンサルタント。